

v2v

vecino a vecino



Hackatón
EL FUTURO CUENTA CON VOS

Índice

1. **Desafío:** *¿qué problemática resuelven, presente en el mundo post-pandemia?*
2. **Solución:** *¿cuál es su propuesta de solución?*
3. **Mercado:** *¿cuál es el mercado de su emprendimiento?*
4. **Impacto:** *¿cuál es el impacto social y/o ambiental medible que genera el emprendimiento?*
5. **Aliados potenciales:** *¿quiénes pueden ser sus aliados?*
6. **Valor diferencial:** *¿por qué su solución es especial? ¿Cuáles son sus beneficios?*
7. **Proyección temporal:** *¿en qué lapso de tiempo va a estar disponible su solución para ser implementada?*
8. **Financiamiento:** *¿cuáles son sus posibles fuentes de financiamiento?*
9. **Equipo:** *¿quiénes están detrás del proyecto?*
10. **Capacidades:** *¿qué capacidades tiene el equipo para desarrollar la solución?*



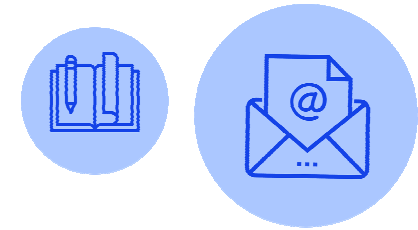
Desafío

Enfriamiento económico.

Dificultad de vincular oferta con demanda de bienes y contenidos formativos dentro de una comunidad. Agravado por los condicionamientos en la logística debido a la pandemia.



Solución



Crear una plataforma (Web/app) donde los clientes, proveedores de bienes de uso, puedan ofrecer capacitaciones/cursos grabados o en vivo, para fidelizar usuarios de sus productos.

En la sección formativa, se mostraron introducciones a temáticas de manera gratuita que permitirán avisos publicitarios. Además se podrá acceder a cursos avanzados u obtener certificaciones de forma paga y pasar a una bolsa de trabajo propia.

El diferencial de la plataforma es la interacción entre la sección formativa y la sección de alquiler y venta de bienes y servicios, donde se verán sugerencias de productos asociados a los contenidos ofrecidos.

El canal será simple, accesible, seguro y eficiente. Vinculará y garantizará operaciones de alquiler o venta actuando de intermediario.

Mercado

Cientes que son empresas o personas que ofrezcan bienes de uso, y busquen fidelizar usuarios a través de capacitaciones.

El usuario será quien representa la demanda de dichos bienes o cursos de formación para oficios que pueden involucrar el uso de los mismos.



Impacto



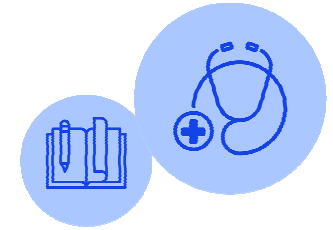
Social:

- Calificación de la mano de obra. Medible en el registro dentro de la bolsa de trabajo de usuarios certificados.
- Contribución al desarrollo del mercado económico local.
- Retribución a la comunidad con contenidos de valor formativo 100% gratuitos.

Ambiental:

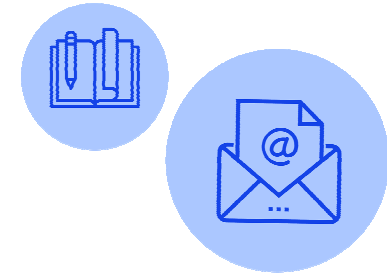
- Impacto positivo ecológico en eficiencia logística al unir oferta y demanda por proximidad.

Aliados



- Proveedores de infraestructura tecnológica de servidores y tráfico de datos.
- Grandes empresas proveedores de bienes o servicios que usen la plataforma como canal de capacitación y captación.
- Estado como beneficiario de toda la cadena de valor
- Empresa operadora logística local.
- Empresas de pago digital.
- Instituciones Educativas o Institutos tecnológicos

Valor diferencial



Vincula actores de la comunidad en una plataforma que, dado que permite brindar capacitación on demand, aporta mano de obra calificada a todo el mercado laboral.

Es una solución completa, con todos los productos y servicios. Cerca

Proyección temporal

Etapa 1

60 a 90 días para desarrollo app/plataforma

60 a 90 desarrollo de marca y promoción.



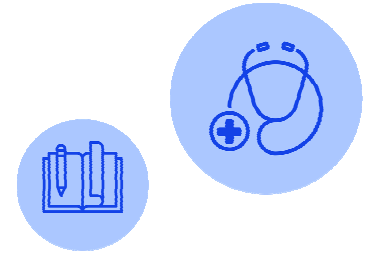
Financiamiento

- Publicidad
- Pago por Certificación de Cursos
- Comisión por alquiler o venta de bienes
- Certificación de usuarios
- Suscripción a consulta de Bases de Datos.



Equipo

- Ingenieros
- Técnicos Informáticos
- Desarrolladores
- Expertos en Diseño y Marketing
- Licenciados en Recursos Humanos.
- Contadores
- Abogados



Capacidades

Todas excepto el fondeo para incubar.



¡Muchas gracias!



Hackatón
EL FUTURO CUENTA CON VOS