



TeLeTRaB

TRABAJA DESDE DONDE QUIERAS Y CON QUIEN QUIERAS

ÍNDICE DE CONTENIDOS

01

PROBLEMA Y DESAFÍO

02

SOLUCIÓN

03

MERCADO

04

GENERACIÓN DE VALOR

05

IMPACTO

06

EQUIPO

07

CAPACIDADES

08

ALIADOS

09

VALOR DIFERENCIAL

01

PROBLEMA



En Chile casi 6 de cada 10 trabajadores lo hace de manera informal, quiere decir, deben salir para trabajar. En Colombia, Brasil y México, la cifra es de 5 de cada 10 y en Bolivia alcanza los 7.

Cuando salir no es una opción, que alternativas les generamos?

01

DESAFÍO



Plataforma que encuentra y ofrece oportunidades de trabajo remoto a individuos. En primera instancia puede enfocarse en personas que perdieron su trabajo o ingreso a causa de la contingencia.

En etapas posteriores puede vincularse con grupos vulnerables y con comunidades.

De esa forma ponemos solución a:

- 1) pérdida de oportunidades por contingencias como esta.
- 2) desempleo por falta de industria y/o oportunidades locales.
- 3) migraciones forzadas de ciudades pequeñas a metrópolis.

02

SOLUCIÓN



Plataforma web y App Peer 2 Peer

Para ofertar servicios:

- Una plataforma con app para que siempre puedas atender tus clientes.
- Módulos de capacitaciones online para mejorar tus habilidades.
- Plantillas de fácil armado para tus propuestas comerciales.
- Múltiples opciones para recibir tus pagos y manejar la cobranza.

Para Contratar servicios:

- Gran variedad de servicios con filtro de las habilidades.
- Módulos de capacitación remoto.
- Comparar ofertas de servicios para siempre obtener la mejor opción.
- Pagos con tarjeta de crédito o transferencia.
- Prestadores de servicios certificados.

03

MERCADO



DEMANDANTES DE SERVICIOS EN LATAM:

Hombres y Mujeres entre 20 y 70 años, con perfiles directivos, mandos medios, técnicos, clase media, alta y baja, con necesidades de apoyo en temas laborales y personales. actualmente demandan de servicios que se puedan resolver de forma remota.



03

MERCADO



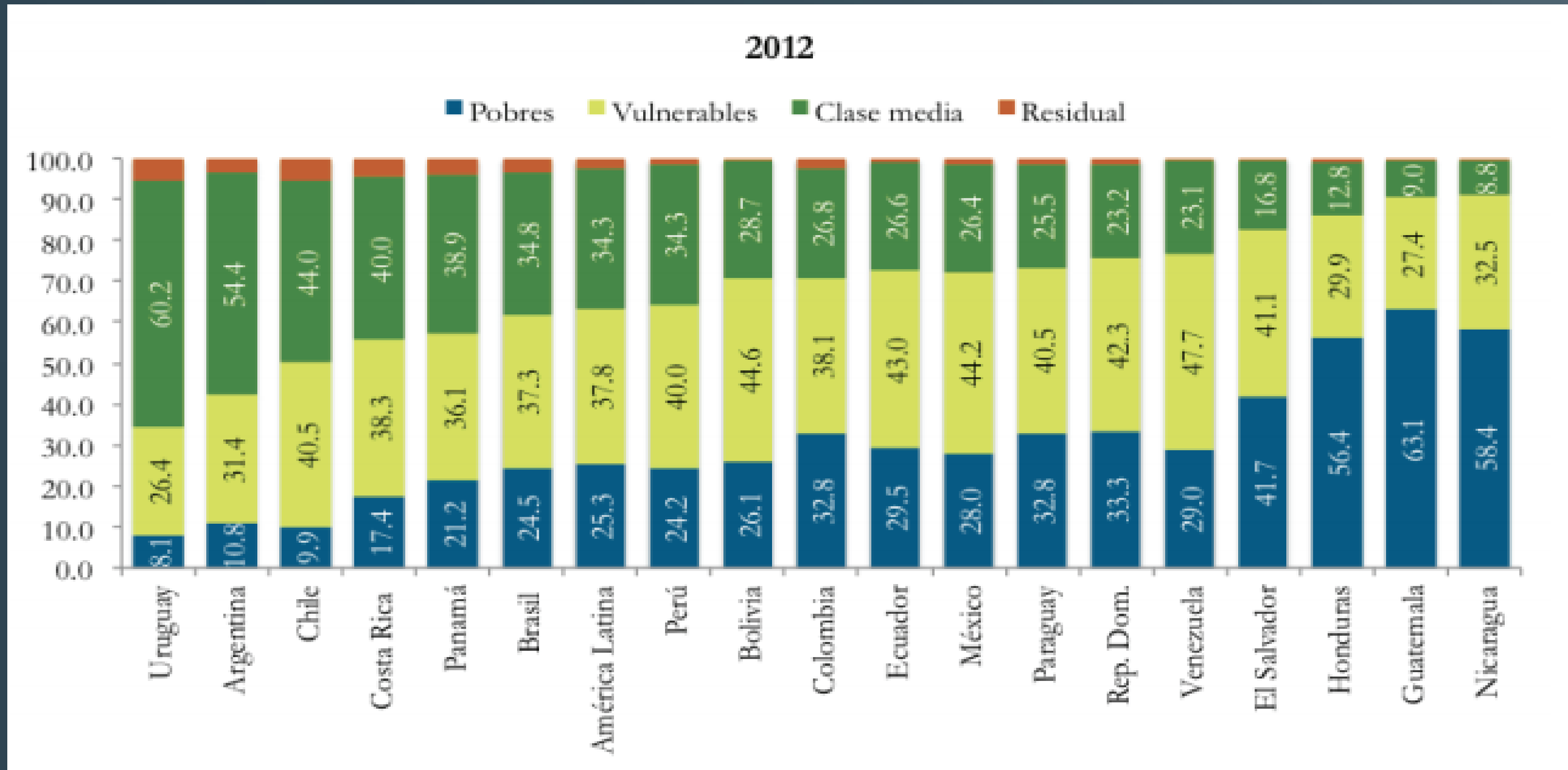
OFERENTES DE SERVICIOS EN LATAM:

Hombres y Mujeres entre 20 y 70 años, con perfiles directivos, mandos medios, técnicos clase media, alta y baja, con experiencia y conocimiento en áreas profesionales (Finanzas, Mercadeo, legal, RRHH, entre otros.) y tecnicos (mecanicos, plomeros, electricistas, secretarias, entre otros.). Los mismo estan dispuestos a brindar ese servicio de manera remota.



Tamaño del mercado

Figura 3: Distribución de los grupos sociales por país; circa 2000 y 2012.





freelancer



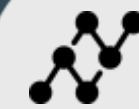
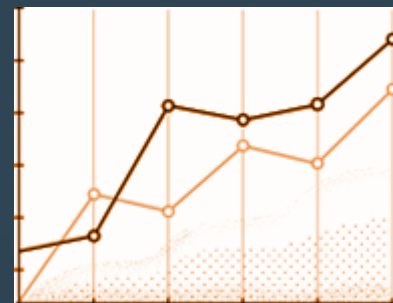
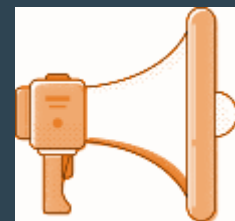
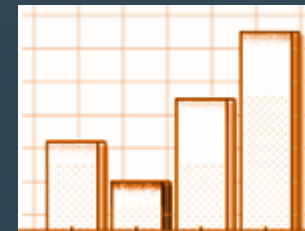
Fiverr



PeoplePerHour



COMPETENCIA



Toptal



Upwork



Workana

TRACCION



85 % de encuestados
que han pensado en
trabajar de forma remota

88%, Cantidad de Perfiles
inscritos para OFRECER
servicios a través de la
plataforma

65 % de
encuestados que han
recibido servicios en
forma remota

Para Consultar:

<https://bit.ly/2Xbbjus> Encuesta de intencion de clientes.

<https://bit.ly/2xU8mDP> Encuenta para mapa de empatia.

<https://bit.ly/2xOVDT2> Respuestas a entrevistas.

Publicidad y Promoción

Publicidad

- Participación en ferias de trabajo para subir oferentes de servicios a la plataforma
- Campañas de marketing para mostrar los servicios disponibles a clientes

Online

- Se realizarán marketing digital para buscar oferentes de servicios en la plataforma
- Campañas en redes sociales

Promoción

- Lo primero será una campaña agresiva. de subida de servicios a la plataforma eliminando costos por tiempo limitado.
- Estrategia de pagos recurrentes de 10 USD para clientes frecuentes
- Estructura de puntos para obtener descuentos mientras más servicios se contraten por la plataforma
- Planes mensuales que eliminarán el pago % del oferente y aumentarán el nivel de servicio al cliente al que pueden acceder
- Los planes mensuales de oferentes de servicios permitirán el acceso a las capacitaciones a los usuarios



04

GENERACIÓN DE VALOR



Para el oferente de servicios

-Tenemos una plataforma que les permite llegar a miles de clientes de forma rápida y efectiva, con capacitaciones para su desarrollo y herramientas administrativas para llevar un negocio rentable

Para el demandante de servicios

-La plataforma les permite acceder a cientos de profesionales, técnicos y especialistas capacitados para atender todo tipo de requerimientos, de forma remota, con precios competitivos, rapidez de atención y garantía de resultados.

04

GENERACIÓN DE VALOR ECONÓMICO



Somos una plataforma SaaS (Software as a Service).

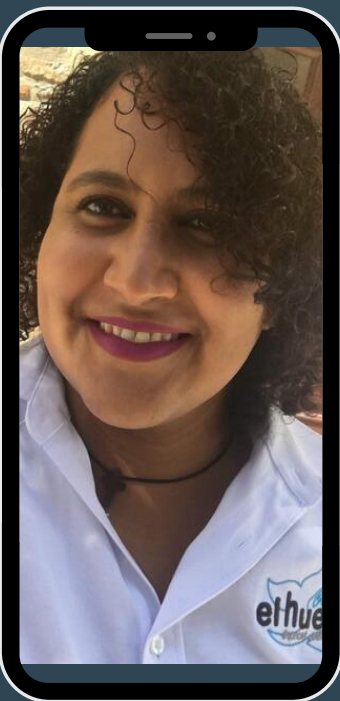
Nuestros ingresos provienen de la la contratación de nuestros servicios entre los oferentes y demandantes, donde, por cada transacción a los oferentes, cobramos un 10% del valor de servicio y al demandante un fee fijo de 5 USD por transacción o servicio contratado. Cobrando el fee por servicio y publicidad externa.

05

IMPACTO



- Aumentar la capacidad de conseguir trabajar de las profesionales independientes.
- Aumentar la capacidad de conseguir ingresos de los profesionales independientes.
- Facilitar el acceso a servicios que a causa de la pandemia no se pueden conseguir de manera rápida en el mercado.
- Reducción de emisiones de COs a causa del trabajo offline.
- Garantizar capacidad instalada de servicios ofrecidos vía remota luego del COVID19.
- Disposición de una alternativa para mitigar la tasa de desempleo.



Angelica Vasquez

Rep. Dominicana

Administración-MBA

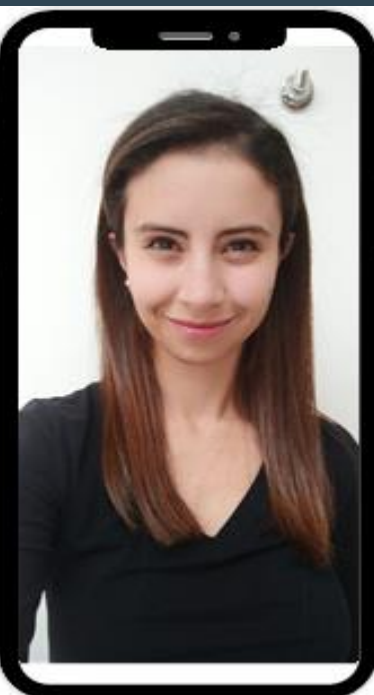
EQUIPO 317



Javier Gatrero

Venezuela/Chile

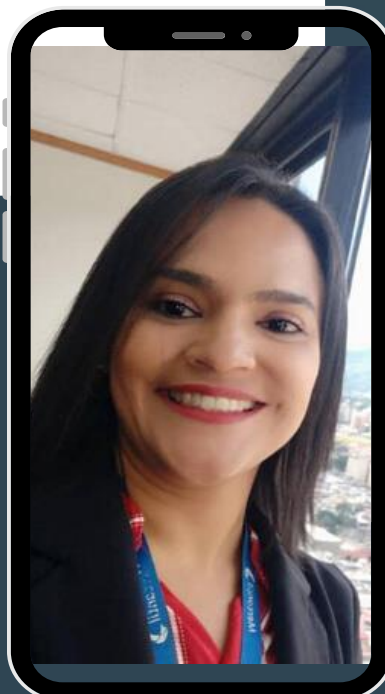
Administración-MBA



Andrea Arteaga

Colombia

Periodista



Mayuris Mota

Venezuela

Administración-MBA



Victoria Balduzzi

Argentina

Arquitecta

06/07

08

ALIADOS



-Empresas de Telecomunicación,
Red Facilitadores en temas de
remotos.

-Empresas que ofrecen servicios
para facilitar la comunicación
remoto.

-Acceso a todas las plataformas
que ofrecen empleo.

09

VALOR DIFERENCIAL



- Apoyo en la gestión del tiempo y priorización de tareas.
- Multiplicar las posibilidades de obtener experiencia laboral tanto nacional como internacionalmente.
- Formalización del mercado laboral a distancia.
- Generar confianza en la modalidad de trabajo a distancia.(Intermediación del pago.)
- Acceso a capacitación y herramientas para dar servicio de forma remota.



TeLeTRaB

TRABAJA DESDE DONDE QUIERAS Y CON QUIEN QUIERAS

<https://bit.ly/3aLKjFX>

POR FAVOR HAGA CLICK AQUI, PARA VER NUESTRO VIDEO.